



SIMMARCHÉ

Simulateur de Marchés — notice d'utilisation

V2.0 · 11/10/2026

À quoi sert SimMarché ?

SimMarché aide un **DFS** à répartir ses restaurants entre ses **conseillers**. L'outil cherche la répartition qui **fait le moins rouler l'équipe**, tout en respectant **l'équilibre entre conseillers** et les **règles que tu fixes** (un franchisé à ne pas séparer, un conseiller imposé...).

Le principe : « l'outil propose, le DFS dispose ». Tu fixes les règles du jeu, l'outil calcule une proposition et t'explique ses choix. Tu restes seul juge de la décision finale.

Tout se passe **dans ton navigateur**, sur une seule page. Rien n'est envoyé à McDonald's. Seuls les noms de villes et d'adresses partent vers le service public de l'IGN, qui calcule les trajets routiers réels (autoroutes comprises).

Ce qu'il te faut

- **Un ordinateur** avec un navigateur récent (Edge, Chrome, Safari) et **une connexion internet** (pour localiser les villes et calculer les trajets).
- **Le fichier des restaurants** au format CSV, séparateur point-virgule (export Excel « CSV »). Colonnes attendues : CC (numéro de restaurant), RESTAURANT, CODE_POSTAL, VILLE, CAT 2026, CAT 2027, OUVERTURE, LG (franchisé), CFS (conseiller actuel), DFS, REGION.
- **La ville du domicile** et **le bureau de rattachement** de chaque conseiller. Ils ne sont pas dans le fichier : tu les saisis dans l'outil.

Les fichiers fournis avec l'application

FICHIER	À QUOI IL SERT
SimMarche.html	L'application elle-même. Double-clique dessus (ou ouvre-la en ligne) : elle s'ouvre dans le navigateur.
Liste_Resto.csv	La liste des restaurants (tous les DFS). Tu la charges à l'étape 1 pour démarrer une simulation.
SimMarché_LEUTELLIER_2026-10-11.json	Une simulation déjà préparée pour le périmètre de Christophe Leutellier : domiciles, bureaux et trajets déjà calculés. Ouvre-la avec « Ouvrir... » pour découvrir l'outil sans rien saisir.
SimMarché — Cadrage.pdf	Toutes les décisions de conception, pour comprendre pourquoi l'outil fonctionne ainsi.

Démarrage le plus rapide : ouvre l'application, clique sur « Ouvrir... » en haut à droite, choisis le fichier `.json`, puis va directement à l'onglet **3 • Répartition** et clique sur « Lancer la répartition ».

Vue d'ensemble : 3 onglets

ONGLET	CE QUE TU Y FAIS
1 • Données	Charger le fichier, choisir le DFS, renseigner les conseillers, calculer et vérifier les trajets.
2 • Paramètres	Fixer les règles du jeu : visites par an, équilibre entre conseillers, règles des franchisés.
3 • Répartition	Lancer le calcul, lire la proposition, comprendre ses raisons.

En haut à droite : **Réinitialiser** (tout effacer pour repartir de zéro), **Ouvrir...** (charger un CSV ou une sauvegarde) et **Sauvegarder** (enregistrer ton travail dans un fichier).

Onglet 1 • Données

- 1 **Charger tes données.** Dépose le fichier CSV dans le cadre (ou clique pour le choisir). Tu peux aussi y déposer une sauvegarde `.json`.
- 2 **Choisir ton périmètre.** Sélectionne le DFS dans la liste (classée par région), puis clique sur « **Commencer la simulation** ».
- 3 **Contrôler le fichier.** L'outil affiche les chiffres clés (restaurants, villes, conseillers, franchisés, répartition par catégorie) et signale ce qui mérite ton attention : restaurants sans catégorie, restaurants **en attente d'affectation** (sans conseiller ou rattachés à un conseiller parti), doublons, codes postaux invalides. Tu peux basculer entre la catégorie 2026 et 2027 (la plus récente est prise par défaut).
- 4 **Renseigner tes conseillers.** Pour chacun : la ville du domicile, le bureau de rattachement et le nombre d'allers-retours au bureau par mois. Tape une ville puis quitte le champ : s'il n'y a qu'une commune possible, elle est validée toute seule (✓ vert). Sinon, le champ reste **orange** : clique dedans et choisis la commune dans la liste. Le bouton « **Même bureau pour tous** » recopie un bureau déjà validé. Tu peux **ajouter un conseiller** (une recrue en formation, par exemple) ou passer un conseiller en « **Parti** » : ses restaurants passent alors en attente d'affectation.
- 5 **Calculer les trajets.** Clique sur « **Calculer les trajets** ». L'outil localise d'abord les villes, puis calcule chaque trajet domicile → ville (2 à 3 minutes pour un DFS courant). Tu peux continuer à travailler pendant le calcul, l'interrompre et le reprendre : seuls les trajets manquants sont recalculés. Les villes que l'outil n'a pas reconnues avec certitude apparaissent dans « **Villes à vérifier** » : valide-les ou choisis la bonne commune. Quand le code postal est identique, la ville est validée automatiquement.
- 6 **Vérifier les trajets.** Choisis un conseiller : ses trajets s'affichent du plus court au plus long. Contrôle 2 ou 3 trajets que tu connais par cœur, c'est le meilleur test de fiabilité.

Lire l'étape 6

liseré doré ville où ce conseiller a déjà au moins un restaurant aujourd'hui (trajet qu'il fait déjà).

Sans liseré : trajet calculé « au cas où », pour que l'outil puisse lui proposer ces restaurants.

IGN temps routier réel • **même ville** forfait de 2 km / 5 min • **estimé** le service ne répondait pas : approximation, à recalculer avec le bouton prévu.

Onglet 2 · Paramètres

Bloc 1 · Visites par an

Le nombre de visites annuelles par restaurant, pour chaque catégorie : **stratégique, ciblé, fondamentaux** (de 5 à 20 ; au départ 8 / 8 / 10). Ces nombres servent deux fois : ils mesurent la **charge de travail** de chaque conseiller et ils comptent dans ses **kilomètres** (aller-retour × nombre de visites). Adapte-les au cycle de l'année, ou renforce une catégorie si tu le souhaites.

Bloc 2 · Équilibre entre conseillers

Quatre critères, que tu classes **par ordre de priorité** avec les flèches ▲ ▼ :

CRITÈRE	CE QU'IL ÉQUILIBRE
Nombre de restaurants	la taille des portefeuilles
Nombre de franchisés	le nombre d'interlocuteurs (un franchisé partagé compte pour chacun de ses conseillers)
Charge de travail	le nombre de visites à réaliser dans l'année
Kilométrage annuel	les kilomètres de l'année (notes de frais), bureau compris

Pour chaque critère : « **À équilibrer** » avec un **écart toléré** autour de la moyenne de l'équipe (ex. ± 2 restaurants : avec une moyenne de 26, chacun entre 24 et 28), ou « **Constat** » : l'écart est affiché dans les résultats, sans être corrigé. La colonne « **Aujourd'hui** » te montre les écarts actuels pour t'aider à régler.

Comment l'outil s'en sert : il tient d'abord tes critères « à équilibrer », dans l'ordre (le n° 1 passe avant le n° 2...). Une fois ces équilibres assurés, il choisit la solution qui fait le moins rouler l'équipe ; à kilométrage comparable, il évite de partager un franchisé entre plusieurs conseillers.

Bloc 3 · Règle par défaut des franchisés

Un franchisé de moins de **10** restaurants (seuil réglable) garde **un seul conseiller**. Au-delà, l'outil est libre de le partager si c'est plus efficace. Une règle posée sur un franchisé au bloc 4 prime toujours sur ce réglage.

Bloc 4 · Règles par franchisé

Ne remplis que les exceptions. Pour chaque franchisé :

- **Nombre de conseillers** : règle par défaut, « l'outil décide », 1 seul (ne surtout pas séparer), 2 ou 3 (partager).
- **Conseillers imposés** : clique sur un ou plusieurs noms pour les imposer sur ce franchisé. Tu peux en désigner autant que le nombre de conseillers prévu, ou aucun : l'outil complète.
- **Pôles** (franchisé partagé seulement) : attribue à chaque restaurant la lettre de son superviseur (A, B, C...). Avec le découpage par pôle actif, chaque pôle reste entier chez un seul conseiller. Le nom du superviseur n'est pas nécessaire : seul compte quels restaurants vont ensemble.

Un **liseré bleu** à gauche signale un franchisé sur lequel une règle est posée.

Les trois niveaux d'une règle

NIVEAU	SIGNIFICATION
Obligatoire	Un mur : l'outil ne le franchit jamais, même si cela coûte des kilomètres ou de l'équilibre.
Si possible	Respecté au mieux, mais peut céder si cela dégrade trop tes critères d'équilibre prioritaires. L'outil te le signale.
Ignoré	La règle est conservée mais n'est pas prise en compte dans le calcul.

Onglet 3 · Répartition

Clique sur « **Lancer la répartition** ». En quelques secondes, l'outil teste des centaines de milliers de combinaisons en partant de la situation actuelle. Le même calcul redonne toujours le même résultat. Si un domicile manque ou si des trajets ne sont pas calculés, il te le signale avant de lancer.

BLOC	CE QU'IL T'APPREND
Ce que ça change	Les kilomètres et heures de route de l'équipe par an, aujourd'hui et proposés ; le nombre de restaurants qui changent de conseiller ; les règles respectées. Puis le tableau par conseiller : restaurants, franchisés, visites, km par an (dont bureau), heures de route. Vert = écart favorable par rapport à aujourd'hui, rouge = défavorable, gris = ni bien ni mal en soi.
Équilibre entre conseillers	Pour chaque critère, l'écart maximal par rapport à la moyenne, aujourd'hui et proposé, et s'il est tenu ou non tenu .
Pourquoi cette répartition	Les raisons en clair, pour pouvoir l'expliquer à l'équipe : gain de kilomètres, équilibres obtenus, principaux mouvements et leur justification (« habite plus près », « pour rééquilibrer »).
Respect des règles	Chaque règle posée et ce qu'elle devient. Une règle « si possible » non tenue a cédé pour un critère mieux placé ; une règle « obligatoire » non tenue signale une impossibilité (deux règles contradictoires, par exemple).
Les changements	Les restaurants qui changent de conseiller, regroupés par franchisé, avec le gain ou le surcoût de kilomètres.
Le portefeuille de chaque conseiller	Ce que chacun aurait : franchisés, restaurants, catégorie, visites, distance et km par an. nouveau = restaurant qu'il n'a pas aujourd'hui.

Travailler par essais successifs : lance, regarde, ajuste un paramètre (une tolérance, une règle, un ordre de priorité), relance. Si tu modifies un paramètre après un calcul, l'outil t'indique que la répartition affichée n'en tient pas encore compte.

Sauvegarder, reprendre, changer de DFS

- **Sauvegarder** crée un fichier `SimMarché_NOM_DU_DFS_date.json` qui contient tout : restaurants, conseillers, domiciles, trajets calculés, paramètres et dernière répartition. Range-le en lieu sûr.
- **Reprendre** : clique sur « **Ouvrir...** » et choisis ta sauvegarde. Tout revient, sans recalculer les trajets. Le navigateur garde aussi ta dernière session et te propose de la reprendre à la réouverture.
- **Mettre à jour les restaurants** : charge un nouveau CSV, choisis le même DFS, puis « **Mettre à jour ma simulation avec ce fichier** ». Tes conseillers, trajets et réglages sont conservés, et l'outil liste ce

qui a changé.

- **Changer de DFS** : charge le CSV, choisis l'autre DFS, puis « **Nouvelle simulation pour ce DFS** ». Sauvegarde d'abord la simulation en cours si tu veux la garder (une sauvegarde par DFS).
- **Réinitialiser** efface tout dans le navigateur (après confirmation) pour repartir de zéro. Tes fichiers de sauvegarde ne sont pas touchés.

Questions fréquentes

Un champ d'adresse reste orange. Le lieu n'est pas encore reconnu. Clique dans le champ, attends la liste et choisis la bonne commune. Si la liste ne s'affiche pas, tape la ville puis appuie sur **Entrée**. Ajouter le code postal lève les ambiguïtés.

« **0 ville localisée** » **avant le calcul**. C'est normal : les villes sont localisées au moment où tu lances le calcul des trajets.

Des trajets sont « estimés ». Le service de l'IGN n'a pas répondu. Clique sur « **Recalculer les trajets estimés** » quand la connexion revient.

Beaucoup de restaurants changent de conseiller. L'outil cherche la meilleure répartition possible selon tes paramètres, même si elle bouscule l'existant. Pour garder ce qui te convient, impose des conseillers sur certains franchisés (bloc 4), puis relance.

Les onglets 2 et 3 sont grisés. Il faut d'abord démarrer une simulation à l'onglet 1 (charger le CSV et choisir un DFS, ou ouvrir une sauvegarde).

Bon à savoir

- Les kilomètres sont calculés en **aller-retour simple** domicile ↔ restaurant à chaque visite : c'est le cas « le pire ». Si tes conseillers enchaînent plusieurs restaurants dans une sortie, baisse un peu le nombre de visites.
- Les allers-retours au bureau sont comptés sur **11 mois** par an.
- La maille géographique est **la ville** : tous les restaurants d'une même ville sont à la même distance d'un conseiller.

Confidentialité : la sauvegarde contient la ville du domicile de chaque conseiller. Partage-la avec discernement.

À venir : la carte des restaurants colorés par conseiller, les cadenas pour figer des affectations et relancer, et les exports (PDF de présentation, fiche par conseiller, Excel).